

TÉMA MESÍCE

Modelace nehtů za 1 200 Kč nebo 350 Kč?

To, že v Česku existuje takto široké rozpětí cen za modelaci nehtů je skutečnost. Je 350 Kč přiměřená cena a 1 200 Kč již nehorázná? Anebo je 1 200 Kč ideální a 350 Kč nezajistí ani minimální mzdu? Přesně toto jsou otázky, které přicházejí na mysl každému, kdo je s touto realitou konfrontován.

Odpovězme si fakty. V roce 1993 byla průměrná mzda necelých 6 000 Kč a v našem nehtovém studiu jsme nehty modelovali za 690 Kč. Dnes je průměrná mzda více než 21 000 Kč a modelace je mnohde lacinější? Přesto si nemyslím, že nehtová designérka vydělávala dříve přemrštěné peníze. Jak je to tedy možné? Klesly snad náklady na materiál, nájem atd., že většině stačí nižší tržba? Je vše v soukromém životě jako bydlení, energie, potraviny atd. lacinější, a tudíž stačí mít nižší příjem? Ani jedno ani druhé, dnešní ceny často nedopovídají ekonomické realitě.

●● Zkusme na to jít od lesa. Čas potřebný k modelaci nehtů je cca 1,5 hodiny, tzn. za 8 hodinový pracovní den obsloužíme maximálně 5 zákaznic. Za 20 pracovních dní v měsíci je to 100 modelací. Vychází to krásně - tržba při nehtech za 350 Kč je 35 000 Kč a to jsou přeci „slušné peníze“. Realita je však tvrdší. Zkuste si nyní spočítat, kolik vám zůstane po zaplacení všech nákladů a odvodů. Řekněme, že náklady nehtového studia (tj. především nájemné, energie, telefony, reklama atd.) budou včetně odpisů 15 000 Kč, odvody na sociální a zdravotní pojištění dle příjmů, ale vždy minimálně 3 147 Kč a na materiál počítejme 50 Kč na klientku (prosím nekamenujte mne, já vím, že je to málo a skutečnost je podstatně vyšší) tj. celkem 5 000 Kč.

Počtení příklad

Tržba	35 000,00
Náklady	-15 000,00
Materiál	- 5 000,00
Příjmy	15 000,00
Odvody	- 3 562,50
Daň	0,00
Zbude	11 437,50

●● Na první pohled tato čísla nevypadají až tak špatně. A navíc, máme nízké příjmy a neplatíme daně, to je přece vynikající! A že je průměrná mzda vyšší? Ale to přeci nevádí, budu pracovat 12 hodin denně a dosáhnou na ní. Nějak takto vypadají nadšené kalkulace začínajících nehtařek. Zkušené designérky však ví, že realita je úplně někde jinde. Především náklady jsou podceněny. Důsledkem je budoucí šetření na nepravých místech - na reklamě i množství aplikovaného materiálu s jednoznačnými výsledky - nikdo o nehtovém studiu neví a navíc nehty nedrží.

A budme upřímní, při samostatném podnikání není možné se celou pracovní dobu věnovat pouze zákazníkům. Čas spotřebuje i administrativa, úklid atd., zákaznice se mnohdy nedostaví bez

Kolik byste chtěli měsíčně vydělávat čistého? Už vás slyším. Přece co nejvíce! Ale kolik to je?

předchozí omluvy. A ruku na srdce, počet možných zákazníků je v tomto fiktivním případě značně nadsazen. Skutečnost je často taková, že mnohé nehtařky si vydělají měsíčně méně než je minimální mzda. „Ale jak říkají, baví je to a přece nebudou vysokými cenami okrádat zákazníky.“ (zaznamenáno při diskusi na vzdělávacích kurzech).

Vymezme si tedy základní otázky, které bychom si měli zodpovědět

Je 1 000 Kč za modelaci hodně, málo anebo akorát?

Jaká je odpovídající cena za modelaci nehtů?

Uživí mě nehty za 350 Kč?

Existuje tak laciný materiál abych mohl(a) dělat nehty za 500 Kč?

Proč jsou tak velké rozdíly v cenách?

●● Odpověď na všechny otázky souvisí s výpočtem ceny za poskytované služby. Jejich výpočtem se zabývají ekonomové. Stačí tedy vzít učebnici z příslušného oboru, dosadit odpovídající data do vzorečku a článek uzavřeme s konstatováním o odpovídající ceně. I já jsem kdysi na našich kurzech postupoval podobným způsobem. Přes celkové náklady a příjmy se započtením průměrného zisku jsme se s posluchači dopracovali k doporučené ceně. Tento postup má však jednu zásadní nevýhodu. Teorie je podceňována a absolventky kurzů se domnívaly, že realita bude mnohem příznivější. Proto mnohé náklady podcenily a příjmy naopak nadhodnotily. Důsledkem pak bývá rychlé ukončení podnikatelských aktivit nebo jejich přesun do šedé zóny bez placení daní a odvodů.

●● Poohlédněme se kolem sebe a zaměřme se na situace z běžného života. Pokaž se nám pračka, lednička či auto. Kolik si opravář účtuje za hodinu práce bez materiálu? Okolo 500 Kč za hodinu?

●● Proč ve vašem okolí mizí manikérky a pedikérky jedna za druhou, ačkoliv o jejich služby je zájem? Není to tím, že jejich nízké ceny jim nedovolí přežít?

●● Zkusme na to jít jinak, opačně! Odpovězte si na otázku, kolik byste chtěli měsíčně vydělávat čistého, tj. kolik chcete, aby vám zůstalo peněz pro osobní potřebu po odpočtení všech nákladů, daní a odvodů? Už vás slyším. Přece co nejvíce! Ale kolik to je? Nežijme v oblacích, zkusme být realističtí, ale ani se nepodceňujeme. Absolventi našich kurzů se většinou po krátké diskusi shodnou na částce cca 20 až 25 tisíc za měsíc, ale předcházející diskuse bývá bouřlivá a více než pestré názory sahají od 8 po 70 tisíc za měsíc.

PŘIPRAVIL: MAREK ŠMÍD
FOTO: ARCHIV TROSANI CZ&SK V.O.S.

●● Pokusme se najít správnou cenu za modelaci nehtů i na základě vás, čtenářek Beauty Salonu. Je mi zřejmé, že toto téma je výbušnou směsí, a proto na jedné straně očekávám reakce typu: „ten žije mimo realitu, takové ceny by mi nikdo nezaplátil“ a na druhé straně: „za nehty si účtuji více, ať si to zkusí pilovat

Náklady byly podceněné, příjmy nadhodnocené. Výsledek? Rychlé ukončení podnikání. Úspěch tkví ve správném výpočtu doporučené ceny za služby.

si celý den za tu svoji doporučenou cenu“. Vaše názory co nejdříve očekávám, těším se na ně na e-mail adrese ceny@trosani.cz a vyjdeme z nich v příštím pokračování. ■

INZERCE



SOIRÉE GERnétic aneb „Pojďte s námi do divadla“

Hledáte ideálního manžela?
Přijďte na náš slavnostní večer GERnétic!
Máte doma ideálního manžela? Vezměte ho s sebou!

Srdečně Vás zveme na slavnostní večer GERnétic - na setkání firmy LK SERVIS, obchodních partnerů, klientů a příznivců kosmetické značky GERnétic.

SOIRÉE GERnétic se koná v pátek 30. května 2008, v samém srdci Městských divadel pražských - v Divadle ABC, které exkluzivně zahraje jednu ze svých nejlepších divadelních her Komedii Ideální manžel od Oscara Wildea.

Pojďte s námi oslavit 12ti leté výročí večerem plným pohody, humoru a dobré nálady. Bude nám ctí přivítat právě Vás v kulturním prostředí v jarní rozkvetlé Praze. Přihlašte se již dnes!

Kdo je ideální manžel?

Hrabě z Cavershamu (Jaromír Meduna) je muž s pověstí mravně bezúhonného člověka a ideálního manžela. Ovšem pouze do okamžiku, než se objeví zákeřná paní Cheveleyová (Šimona Stašová), která hrozí odkrytím temného stínu jeho minulosti...

Cena vstupenky: 580 Kč. Rezervujte si ji včas na tel.: 602 501 191

Volejte co nejdříve - ideálních manželů může být již brzy nedostatek!